

Stato dell'arte nel settore fintech con focus sui pagamenti internazionali B2B

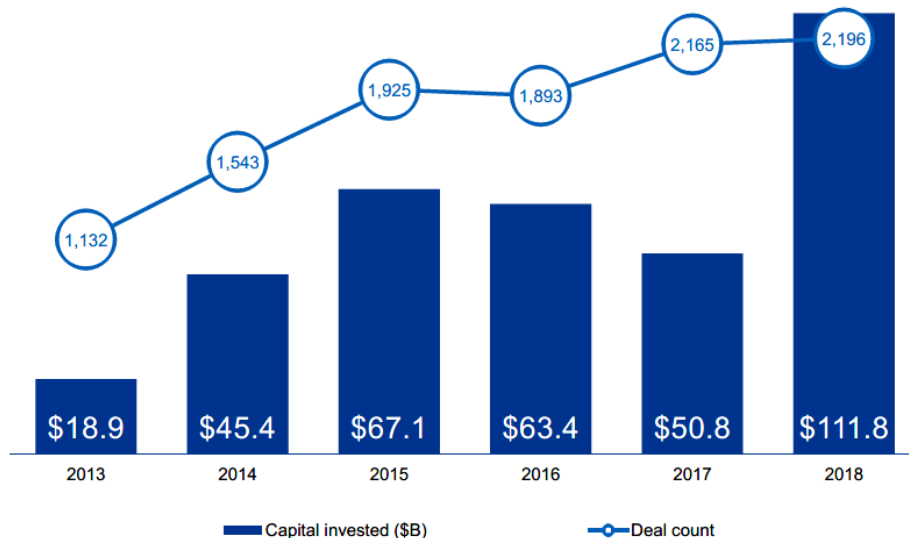
Bologna, 18 Settembre 2019

Questa presentazione ha un mero scopo informativo e in modo. I clienti non dovrebbero quindi fare affidamento o utilizzare il contenuto di questa presentazione per prendere una decisione in merito all'acquisto di prodotti finanziari. Western Union non si assume alcuna responsabilità per eventuali affidamenti effettuati da un cliente sul contenuto di questa presentazione

WesternUnion WU

Forte ripresa degli investimenti nel fintech dopo un triennio di contrazione

Investimenti nel comparto fintech (global)*



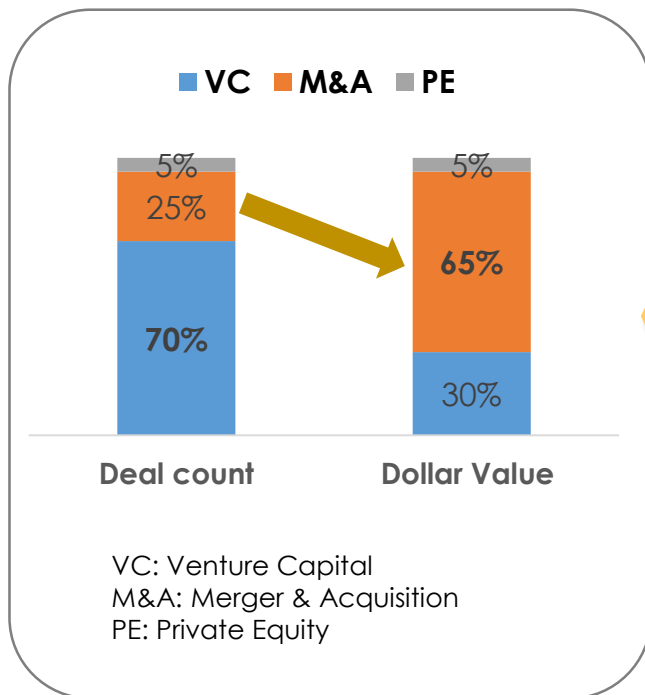
Fonte: KPMG – The Pulse of Fintech 2018

* Per investimenti si intende:

- VC: Venture Capital
- M&A: Merger & Acquisition
- PE: Private Equity

- **Gli investimenti nel comparto fintech nel 2018 sono più che raddoppiati** rispetto al 2017 a fronte di un numero di operazioni quasi costante
- L'aumento del valore medio della singola operazione denota **l'inizio di una fase di maturità del mercato** con gli investitori focalizzati su un minor numero di deal ma di dimensioni più grandi

Ripartizione degli investimenti fintech per comparto



Nonostante le operazioni di VC siano numericamente superiori alle altre tipologie di investimento, nell'ultimo anno **il mercato è stato trainato da transazioni M&A**, che hanno rappresentato il **65% degli investimenti complessivi** nel settore

La top ten 2018 delle operazioni fintech



- 1 Refinitiv** — \$17B, Eagan, US
Institutional/B2B
Buyout
- 2 Ant Financial** — \$14B, Hangzhou, China
Payments/transactions
Series C
- 3 Worldpay** — \$12.9B, London, UK
Payments/transactions
M&A
- 4 Nets** — \$5.5B, Ballerup, Denmark
Payments/transactions
Buyout
- 5 Blackhawk Network Holdings** — \$3.5B, Pleasanton, CA
Payments/transactions
Buyout
- 6 VeriFone** — \$3.4B, San Jose, US
Payments/transactions
Buyout
- 7 iZettle** — \$2.2B, Stockholm, Sweden
Payments/transactions
M&A
- 8 Fidessa Group** — \$2.1B, Woking, UK
Institutional/B2B
Buyout
- 9 Ipreo** — \$1.9B, New York, US
Institutional/B2B
M&A
- 10 IRIS Software Group** — \$1.7B, Datchet, UK
Institutional/B2B
Buyout

- I deal più grandi si sono concentrati su **fintech europee** (ma spesso con investitori d'oltreoceano!) per un valore totale di 34mld\$ (30% degli investimenti totali del comparto fintech globale)
- Con 7 operazioni su 10 il **settore dei pagamenti** catalizza la maggior parte degli investimenti fintech

I principali trend fintech osservati nel 2018

WesternUnion WU

Globale

- Il grosso delle risorse finanziarie nel settore è stato impiegato in operazioni riguardanti aziende fintech consolidate, a dimostrazione di una **minore propensione al rischio degli investitori** rispetto al passato
- Tali fintech sono ricorse al mercato per sostenere la loro crescita ed affrontare alcune sfide chiave:
 - ✓ **L'espansione geografica** oltre il singolo paese o regione in cui operano
 - ✓ **La diversificazione del portafoglio prodotti** per rendersi appetibili a più segmenti di clientela
- Il **costo di acquisizione dei clienti e la necessità di raggiungere una massa critica** sono i principali fattori che spingono le fintech a ricercare collaborazioni con gli operatori tradizionali o con altre fintech

Europa

- Nonostante il rischio Brexit, il mercato fintech **UK** resta il più dinamico in termini di VC. In Francia e Germania ci sono state poche operazioni, in Israele continuano le iniziative legate alla sicurezza digitale
- **Irlanda e Lituania** hanno concentrato la maggior parte delle richieste di nuove licenze finanziarie in EU
- Le «**banche digitali**» (N26, Revolut, Monzo) hanno catalizzato grosse raccolte fondi per sostenere il proprio piano di crescita
- Contrariamente alle attese, gli investimenti legati agli **adeguamenti normativi** (PSD2, open banking) sono stati ampiamente posticipati

Le tendenze attese in Europa per il prossimo futuro

Consolidamento

Possibili aggregazioni nell'industry in aree più mature quali **Pagamenti e Lending**. Progressiva espansione geografica e di portafoglio delle principali fintech grazie a ulteriore funding

Open & Digital banking

Utilizzo di soluzioni basate su API per facilitare i collegamenti tra operatori e sviluppare nuovi servizi. Ulteriori lanci di banche stand-alone 100% digitali da parte di istituti tradizionali

Regtech

Sviluppo di iniziative collaborative con fintech di nicchia volte a efficientare la gestione delle funzioni **compliance e rischio** (digital identity management, data sharing, consent, etc)

Blockchain

Spostamento del focus da tecnologia abilitante a **prodotti/soluzioni** mirate in vari settori (oltre alle criptovalute)

Over the Top

Maggiore coinvolgimento di giganti tecnologici e di multinazionali «tradizionali» del settore dei pagamenti mediante acquisizioni o collaborazioni nel fintech

WU Business Solutions: tra fintech e banca tradizionale

WesternUnion\WU

- Banca specializzata in **pagamenti ed incassi B2B in valuta e gestione del rischio cambio su segmento PMI/Corporate**
- Linea di business risultante da un recente processo di M&A all'interno di un Gruppo con 168 anni di storia
- **Modello operativo globale ispirato ai principi fintech** con presenza fisica locale in oltre 30 paesi

Global



508

MILIONI
TRANSAZIONI/ANNO

15 milioni

BENEFICIARI CENSITI

130

VALUTE

PAGAMENTI IN
200 PAESI
E TERRITORI

Europa



- **Western Union International Bank:** licenza bancaria austriaca
- Presente con **succursale bancaria** in 7 paesi
- Operante in altri 7 paesi in regime di **passporting** comunitario
- 600 dipendenti ca

Italia



- **Presente dal 2004** come Istituto di Pagamento specializzato in pagamenti ed incassi in valuta
- Succursale italiana costituita nel 2015
- Autorizzata da Banca d'Italia e Consob
- Socio AIBE (Ass. Banche Estere)

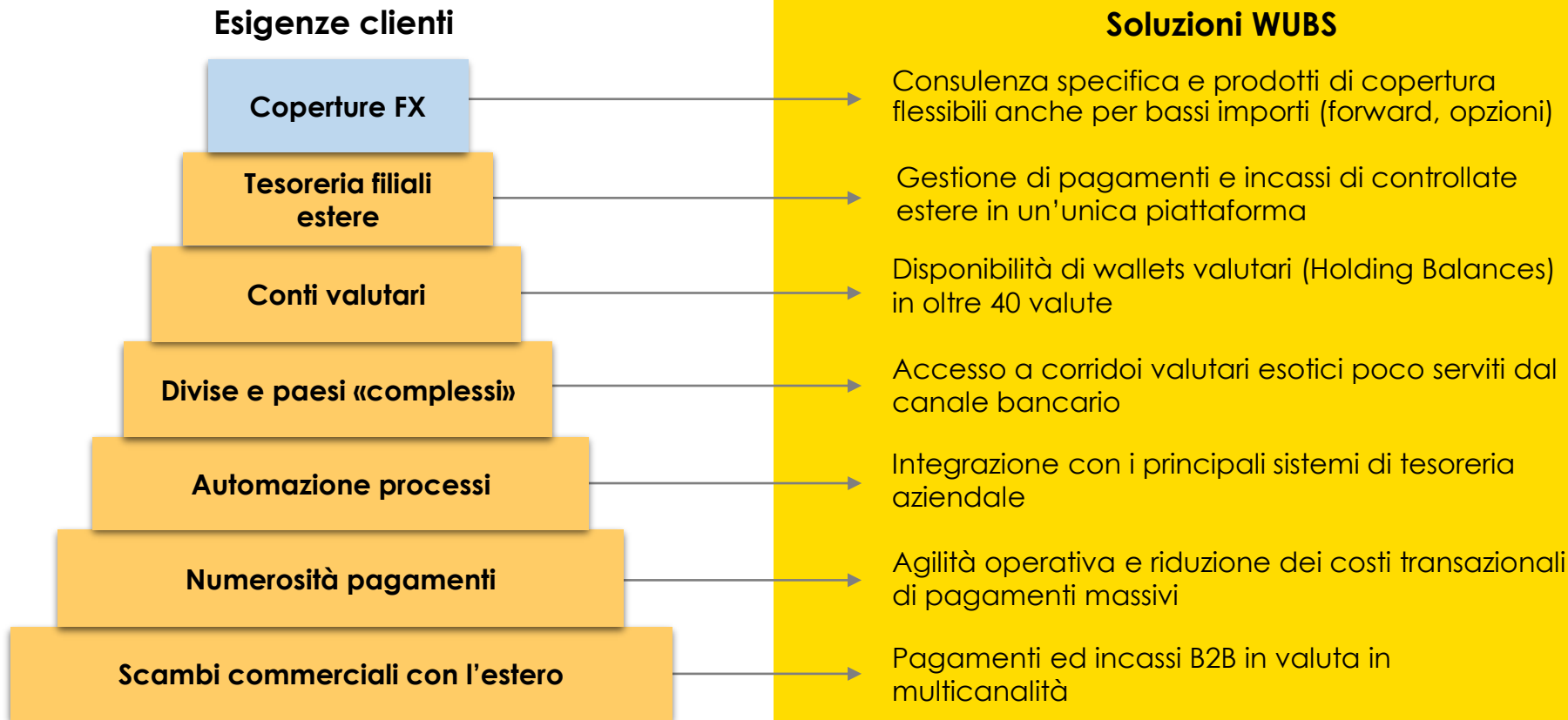
Le principali sfide nei pagamenti internazionali B2B

WesternUnion WU



La risposta di WUBS alle esigenze del cliente

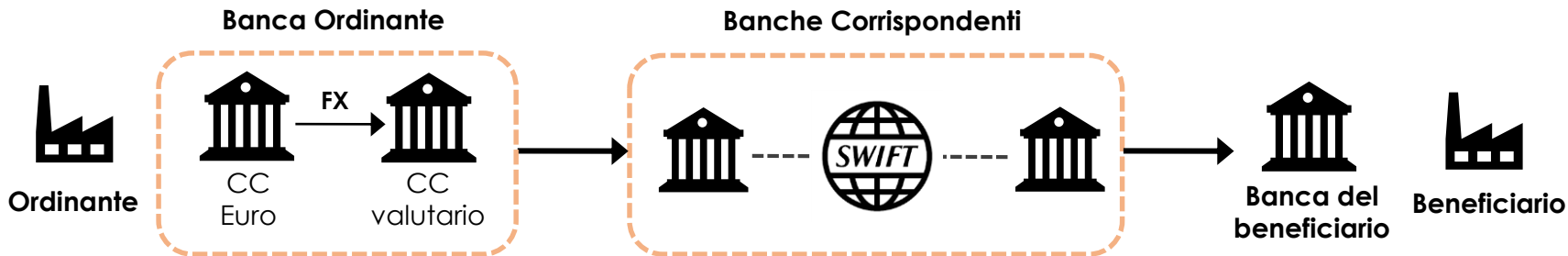
WesternUnion WU



I pagamenti internazionali: modelli a confronto

WesternUnion WU

Tradizionale



WUBS

Piattaforma online

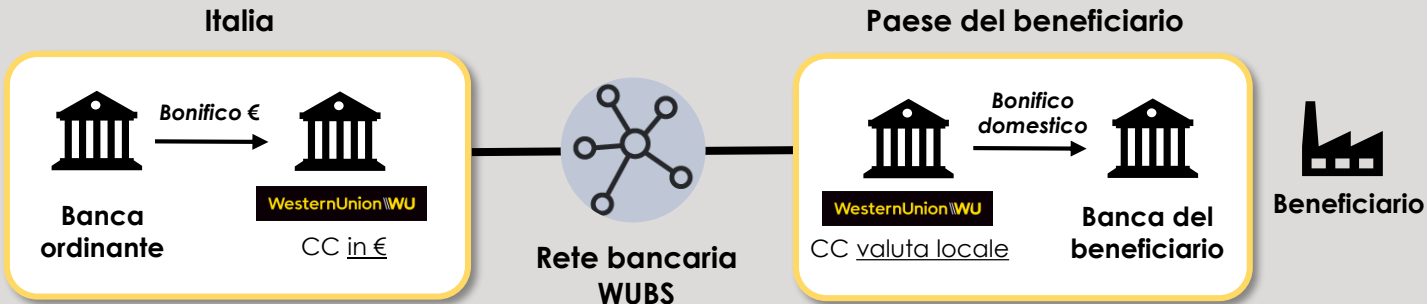
WU EDGE

FX



Sala cambi WUBS

Ordinante (Cliente)



Case study 1 - Compagnia aerea



WesternUnion\WU

Punto di attenzione

Forte incidenza sul **MOL** delle componenti **commodity** e **valuta** (esposizione in USD, MXN, GBP, PLN)

Principali bisogni FX

1. Velocità di pagamento dei fornitori «chiave»:

- carburante
- spazi aerei
- manutenzione straordinaria/guasti

2. Riduzione della volatilità delle componenti di **costo di medio/lungo periodo**:

- leasing aerei
- assicurazione
- manutenzione ordinaria

3. Necessità di canalizzare gli **incassi** da partner commerciali esteri su un solo operatore finanziario

Operatività FX con WUBS

1. Pagamenti **spot online** con **tempi di accredito del fornitore T+0** (ovest) o T+1 (Est) su tutti i paesi e le valute
2. Coperture FX mediante combinazione di **forward flessibili** e **opzioni FX** con gestione dei **tiraggi in autonomia** da parte del cliente
3. **Efficientamento degli incassi in valuta estera** da più canali di vendita utilizzando la rete di CC valutari locali di WUBS (riduzione di tempi e costi)

Case study 2 - Importatore di caffè



WesternUnion\WU

Punto di attenzione

Elevata incidenza della **materia prima** sul prezzo finale.
100% degli acquisti fissati in USD

Principali bisogni FX

1. **Elevata sofisticazione** delle coperture FX per ottimizzare il costo della materia prima: tasso garantito + possibile upside in caso di movimenti favorevoli del mercato
2. Disponibilità di una **linea di credito** per l'anticipo dei pagamenti al fornitore a fronte di uno sconto sul prezzo di acquisto della materia prima

Operatività FX con WUBS

1. Coperture FX mediante **opzioni «zero cost» con barriere**. A scadenza possibilità di convertire l'opzione in un forward flessibile con tenor fino a 90 giorni
2. Possibilità di regolare i pagamenti disposti tramite WUBS mediante carta di credito American Express Corporate*



*Concessione soggetta a analisi creditizia da parte di American Express

Perchè operare con WUBS?

WesternUnion WU

SEMPLICE

1

- Nessuna necessità di aprire **conti correnti nè conti valutarî**
- **Multicanalità:** ordini gestibili via piattaforma online, telefono, mail
- Disponibilità di **specialisti FX in Italia**
- **Servizio Clienti** in Italia dedicato alla risoluzione di tematiche operative
- Supporto per la creazione di nuovi beneficiari

ECONOMICO

2

- Nessun costo di apertura nè di gestione: modello **«pay per use»**
- **Trasparenza:** commissione fissa e tassi di cambio noti prima dell'esecuzione dei pagamenti
- Nessuna spesa **«per-millare»**
- **Nessuna decurtazione** dei fondi senza la necessità di addebiti OUR (valute ACH)

FLESSIBILE

3

- Ordini FX automatici **a soglia** (spot, forward, opzioni)
- Ampia gamma di prodotti per **coperture FX**
- Caricamento di file di pagamento generati da **ERP aziendali**
- Possibilità di regolare i pagamenti mediante **carta Amex Business**

Grazie

business.westernunion.com/it-it/

Il presente documento è stato redatto a fini promozionali ed è stato formalizzato ed approvato da Western Union International Bank GmbH – succursale italiana. Le informazioni contenute all'interno non costituiscono né una consulenza né una raccomandazione in materia di investimenti, si tratta di informazioni generali che non tengono, pertanto, in considerazione specifici obiettivi, situazioni finanziarie o esigenze di business.

Western Union Business Solutions è una linea di business di The Western Union Company e offre servizi in Italia attraverso Western Union International Bank GmbH, succursale italiana (di seguito "Western Union Business Solutions"), totalmente detenuta da Western Union.

Western Union International Bank GmbH, succursale italiana, con sede a Roma (00142), Via Virgilio Maroso n. 50, codice fiscale, partitiva IVA e numero di registrazione presso il Registro delle Imprese di Roma 13068651002, iscritta all'Albo degli Istituti bancari come succursale di banca comunitaria tenuto presso la Banca d'Italia con il numero 3446, è la sede secondaria di Western Union International Bank GmbH, una società di diritto austriaco, con sede legale a Schuberting 11, A-1010 Vienna, Austria, capitale sociale di € 12.000.000, avente come socio unico, e quindi soggetta all'attività di direzione e coordinamento di, Western Union Overseas Limited, iscritta presso il Registro delle Imprese austriache con il numero 2561841 e iscritta presso l'albo delle banche tenuto presso l'Autorità di Vigilanza Austriaca (Österreichische Finanzmarktaufsicht).

Il presente documento è stato redatto ai soli fini informativi, non costituisce né un'offerta né una sollecitazione all'investimento e non fa parte delle Condizioni Generali del Servizio di WIUB, né rappresenta operazioni, conferme o qualsivoglia altro contratto stipulato con WIUB.

Andrea Alessandro Povero

WUBS - Head of Sales and Relationship
Managers Italy

Tel: +393461576890

andrea.povero@westernunion.com

WesternUnion 